Zur Verstärkung unseres Customer-Service / Sales-Support-Teams in Premnitz suchen wir ab sofort einen engagierten Mitarbeiter (m/w/d) für den Bereich

Transportlogistik & Disposition



Deine Aufgaben:

- Erstellung und Buchung von Transportaufträgen unter Berücksichtigung von Lieferbedingungen, Transportarten (Silo, Palette, Gefahrgut), Lade- und Verpackungseinheiten sowie zulässiger Gewichte und Ladungssicherung
- Koordination und Kommunikation mit beauftragten Speditionen, inkl. Zeitfenstervergabe, Warenbereitstellung und Umlagerung
- Pflege des Warenkalenders (Ein-/Ausgänge) und Erstellung von Versand- und Zolldokumenten
- Unterstützung bei Abfalltransporten und Auswertung von Transportdaten (Lieferzeiten, Kosten)
- Auswahl, Bewertung und strategische Weiterentwicklung des Spediteur-Portfolios inkl.
 Marktbeobachtung und Benchmarking
- Mitwirkung bei Preisverhandlungen, Vertragsgestaltung und Auditierung von Logistikpartnern
- Zusammenarbeit mit Vertrieb, Lager, Technik, Projektmanagement und Kunden zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe

Deine Qualifikation:

Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (idealerweise Speditionskaufmann/-frau) oder vergleichbare Berufserfahrung in Transportlogistik, Disposition und Auftragsabwicklung

Deine Kompetenzen:

Fachlich

- Erfahrung in der Transportlogistik und Disposition (Tourenplanung, Zeitfenstersteuerung, Kapazitätsmanagement) sowie in der Auswahl, Bewertung und Vertragsverhandlung mit nationalen/internationalen Partnern
- Umgang mit ERP- und Transportmanagementsystemen (z. B. SAP, Oracle) sowie digitalen Avisierungs- und Trackingtools
- Grundkenntnisse in Zoll & Außenhandel (Exportdokumente, Incoterms)

Methodisch

- Analytisches Denken zur Auswertung von Transportdaten und Optimierungspotenzialen
- Prozessverständnis für Schnittstellen zwischen Produktion, Lager, Vertrieb und Logistik
- Lösungsorientiertes Handeln bei Lieferengpässen, Verspätungen oder Speditionsausfällen

Sozial & kommunikativ

- Klare, kundenorientierte Kommunikation mit internen und externen Partnern
- Teamfähigkeit und Koordinationsstärke in bereichsübergreifender Zusammenarbeit

Strategisch

- Fähigkeit zur Portfolio-Optimierung und Marktanalyse von Logistikdienstleistern
- Kostenbewusstsein und Blick für Einsparpotenziale in der Transportlogistik

Diese Benefits erwarten dich:

- Eine leistungsgerechte Vergütung in einem attraktiven Gehaltspaket mit jährlichen Gehaltserhöhungen
- Flexible Arbeitszeiten und Homeofficemöglichkeit (2 Tage/Wo.) nach erfolgreicher Einarbeitung
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement mit vielfältigen Angeboten und vieles andere mehr

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter dem Betreff "Team Customer Service / Sales Support" an personal@jacobi.net.